

Bedriftsprofilen Niprox AS:

Korrosjons

Niprox AS har spesialisert seg på effektiv vannbehandling for lukkede, vannbårne systemer. Jakten på korrosjon og slam foregår både i nye og gamle sentral- og fjernvarmeanlegg, fødevann til steamanlegg, samt i kjøle- isvann og glykolsystemer. Med stor suksess.

Av Bjørn Laberg



Florø-bedriften, som nå blant annet har flere av landets største eiendomsselskap på kundelisten, benytter en vannbehandlingsteknologi som opprinnelig ble utviklet for offshoremarkedet.

- Teknologien ble i sin tid utviklet av en lokal gründer, Ove Stavø, i samarbeid med oljeselskapene Shell og Conoco, hvor formålet var å fjerne oksygen fra saltvann (borevann). Det ble aldri noen stor offsho-

resatsing ut av det, og i 2004 kjøpte jeg patentet for å videreutvikle teknologien til landbaserte systemer, sier rørleggermester og produktansvarlig i Niprox AS, Inge Ellingsund, til VVS aktuelt.

Sinnpass

Gradvis har Ellingsund videreutviklet Niprox-teknologien, og i løpet av de drøye ti årene som har gått, har en sunn bedrift

med 10 ansatte etablert seg i Norges vestligste by.

- Vi har nå på plass rammeavtaler med de største eiendomsselskapene i landet, og starten på 2015 har vært svært oppløftende. Vi har også fått et solid innpass for vannbehandlingsenhetene våre i kommunale- og fylkeskommunale bygg, sier Roy Olav Austbø, salgssjef i Niprox Region Vest.

tegerne



F.v.: Teknisk utvikler Finn Åge Kornelissen, servicetekniker Einar Ludvigsen, salgssjef for service og ettermarked, Anne Britt Borthheim og salgssjef Region Vest, Roy Olav Austbø. (Foto: Bjørn Laberg)

- Vi har vårt eget salgsapparat, men har i tillegg samarbeid med Caverion, grossistene BD, Heidenreich og Ahlsell, samt flere «influenter» som rådgivende ingeniører / prosjekterende, sier Austbø. Inge Ellingsund gir VVS aktuelt en guidet tur i produksjonslokalene i Florø, hvor han har tilbrakt brorparten av de siste årene med å perfektionere og optimalisere Niprox-teknologien.

To ukers forbehandling

Slam i vannbårne anlegg oppstår som følge av korrosjon. Partikler sliper ned pumper, bend og ventiler. Resultatet er sirkulasjonsproblem i systemet, og ned-satt effekt.

- Oksygen og slampartikler er de store syndebukkene, og de blir effektivt og miljøvennlig fjernet med vår teknologi. Det første vi gjør ute hos kunden er å foreta

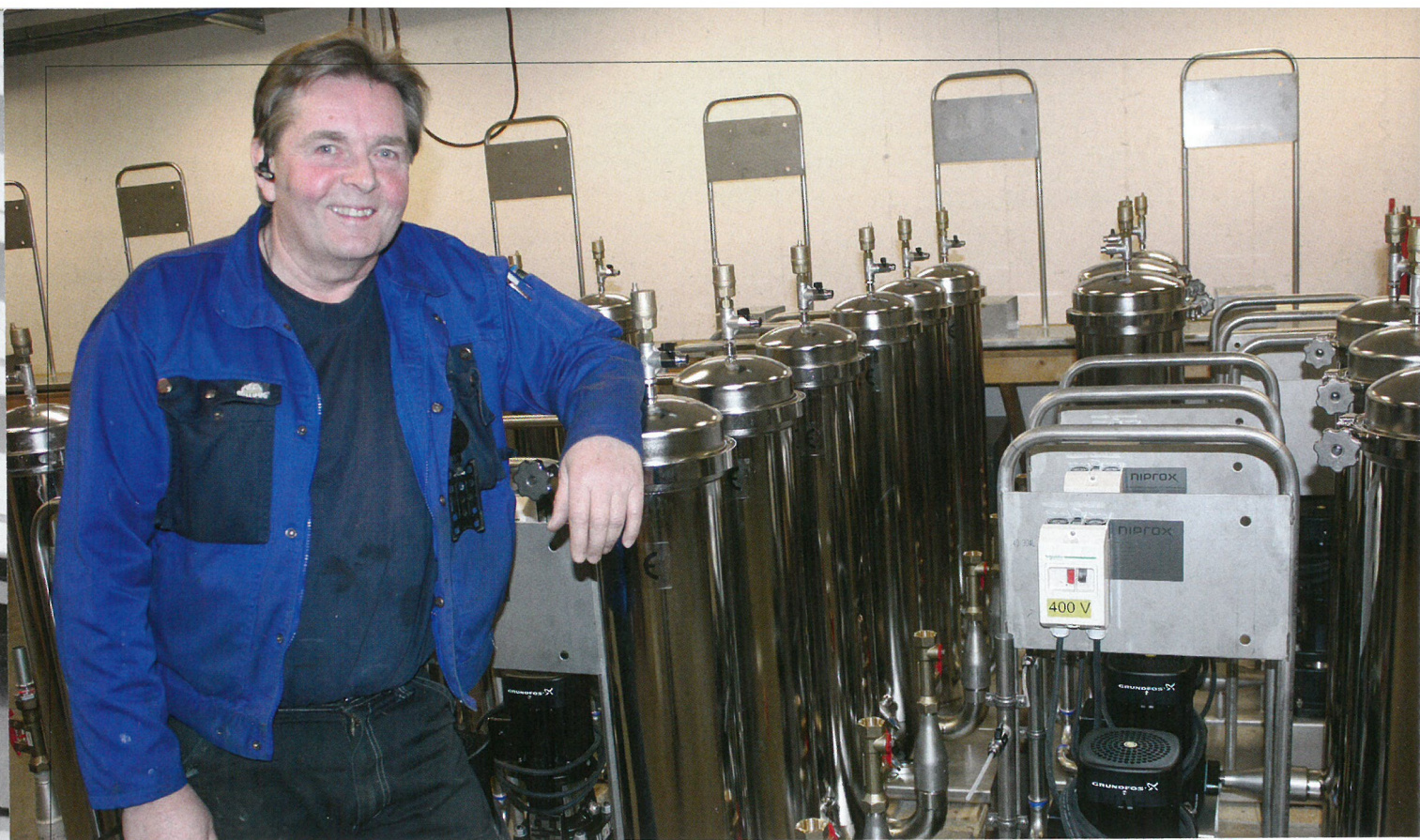
vannanalyser for å kartlegge hvilke tiltak som bør gjøres. Vi anbefaler at alle eldre, eksisterende anlegg gjennomgår to ukers forbehandling med våre mobile anlegg. Her fjernes magnetitt, hematitt, humus og klor fra vannet. Selve hjertet i systemet er katalysatoren. Oppløst oksygen, som er «verstingen» og roten til korrosjon, blir her fjernet.

- Prosessen er automatisk styrt, hvor også ørsmå mengder hydrogen blir tilsatt, med 15-20 ml. I minuttet, og avfallsstoffer blir lagret i anleggets filtermasse. Etter en slik forbehandling er oksygenet redusert til ikke målbar verdi. I tillegg justeres pH slik at vannet ikke er korrosivt. Vannet er dermed "friskmeldt", før selve vedlikeholds-enheten blir montert, sier Ellingsund.

All slam og rust

Vedlikeholdsenheten består av et standard filterhus, men med syrefaste patroner fylt med katalysatormasse. Enheten er utstyrt med en Grundfos sirkulasjonspumpe, som gjør at vannvolumet som behandles er konstant, og uavhengig av sirkulasjonen i kjøle- eller varmekretsen. Niprox vil med vedlikeholdsenheten ta opp all slam og rust som felles ut fra anlegget etter at en har stoppet korrosjonen.

- Katalysatormassen blir et partikkelfilter ►



- I 2004 kjøpte jeg patentet for å videreutvikle Niprox-teknologien videre, sier rørleggermester og produktansvarlig i Niprox AS, Inge Ellingsund,

for utfelte metalloksider og andre forurensninger og filtrerer partikler ned til under 1 mikron (en tusendels millimeter), sier Ellingsund.

Niprox tilpasser størrelsen på vedlikeholdsenhetene til anlegget det skal monteres i, og leverer 2, 4, 7 og 12- elements enheter. På de største, såkalte fødevannsanleggene, blir prosessen fjernovervåket. Teknisk utvikler i Niprox, Finn Åge Korneliussen forklarer:

Trådløs overvåking

- På alle de store fødevannsanleggene integrerer vi et modem og en gateway, som krypteringsenhet. Ved hjelp av en USB-nøkkel kan vi koble oss på noen av disse anleggene, overvåke, regulere, forandre verdier, PH osv. Dette er et forholdsvis nyutviklet system som foreløpig bare er montert på tre av fødevannsanleggene. Planen er at anleggene vi tidligere har levert også skal utstyres med fjernovervåking. Siden vi benytter et trådløst Ice-net, trenger vi ikke å gå om bedriftens eget nettverk. Dette er et sikkerhetsaspekt de avgjort setter pris på, understreker Korneliussen. Også daglig leder Kjartan Strand er storfornøyd med hvordan Niprox-anleggene nå blir mottatt i markedet. - Fødevannsanleggene våre er montert i næringsmiddelindustri, sykehus og bygg

hvor forbruket av damp og varmtvann er høyt. Fjernvarmebransjen er absolutt også et interessant marked, som vi allerede er inne i. Nylig ansatte vi en salgspresentant for Niprox i Danmark, hvor jo nettopp fjernvarme er godt utbygd, sier Strand.

Viktig serviceavtale

Strand er ikke redd for å fronte at Niprox er «best i klassen».

- Produktområdet vårt er kanskje smalt og nisjepreget, men jeg mener vi har den beste kompetansen i Norge, på området vannbehandling. Jeg vil være så ubeskjeden å si at konkurrentene våre selger vannbehandling, mens Niprox selger et helt vannbehandlingskonsept. Her er serviceavtalene vi inngår med kundene svært sentrale i vår forretningsfilosofi. Jeg har sagt til selgerne våre at uten en serviceavtale er knyttet til produktene våre, får de ikke selge disse til kundene. Det er vårt kvalitetsstempel at vi følger opp alle våre installasjoner. I praksis vil det si at vi tilbyr livstidsgaranti på anleggene våre, sier Strand.

Forskning og utvikling er også et område Strand mener blir godt ivaretatt i Niprox.

- Vi har lenge vært aktive på FoU-feltet, og i flere år vært tilknyttet SkatteFUNN-ordninger, med fokus på utvikling av

eksisterende produkter. Men vi ønsker også å utvide produktspekteret her i Florø, sier han.

Frøken detektiv

Anne Britt Borthheim, salgssjef for service og ettermarked, har ansvaret for at de nevnte serviceavtalene blir inngått og fulgt opp.

- Service på Niprox-anleggene utføres av våre serviceteknikere, men vi har også avtale med lokale samarbeidspartnere på enkelte anlegg. Min jobb er å holde styr på hvor anleggene våre er plassert, og når de eventuelt har «deadline» for serviceintervaller, som er satt til to ganger årlig. Det kan være en liten «frøken detektiv-jobb» til tider. Det er jo ikke alltid det er bestiller som skal betale, smiler hun. - Eiendomsselskapene selger og kjøper bygningsmasse i stor og hyppig utstrekning, og det varierer veldig hvor godt de kjenner til hva de har av teknisk utstyr, vannbehandlingsanlegg inkludert, når de overtar et nytt bygg. De største aktørene har god kontroll på dette, og gir oss beskjed i god tid når et bygg skifter eier.

- Vi jobber i et marked med veldig profesjonelle kunder og samarbeidspartnere og det er stort potensiale i markedet. Det lover godt for fremtiden til Niprox, sier Borthheim avslutningsvis. ■